



Wir sind eine weltweit/europaweit führende Unternehmensgruppe in der Medizintechnik, die sich durch ihre Innovationen und überdurchschnittliche Wachstumsraten auszeichnet. Die GEUDER AG blickt mit ihren 220 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern mittlerweile auf eine 70-jährige Erfolgsgeschichte zurück. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Instrumente, Gerätesysteme und biokompatible Flüssigkeiten für die Augen Chirurgie. Unsere Produkte nehmen auf dem Weltmarkt eine Spitzenposition ein.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir eine(n):

Area Sales Manager (m/w/d)

Aufgaben und Verantwortungen

- Area Sales Manager für eine definierte Landesregion
- Betreuung und Steuerung der lokalen Vertriebspartner und Service-Organisationen sowie deren Auf- und Ausbau
- Erstellung und Steuerung der Absatzplanung (Plan und Forecast), länder- und produktbezogen
- Entwicklung und Implementierung länderspezifischer Vertriebsstrategien
- Erstellung von Marktanalysen und Mitbewerberbeobachtungen
- Verantwortung für Verhandlung, Abschluss und Umsetzung von Verträgen und Abkommen (Distributoren, Partner, MOH Tender etc.)
- Organisation von Demonstrationen und Probestellungen unserer medizinischen Produkte und deren Durchführung
- Definition und Entwicklung unseres lokalen Produktportfolio und dessen Preisgestaltung
- Verantwortung für Produktregistrierung, lokales Marketing und Lobbying
- Planung und Organisation lokaler Schulungen, Workshops, Messen, Kongresse und wissenschaftliche Symposien
- Lokale Kontaktpflege zu Schlüsselkunden, Meinungsbildnern, Ministerien und öffentlichen Einrichtungen
- Die Teilnahme an internen Projekten und internationalen Messen und Kongressen ist selbstverständlich
- Betreuung und Überwachung der Angebotserstellung und Auftragsabwicklung

Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung, einen entsprechenden ausländischen Abschluss oder entsprechende Kenntnisse, nachweislich durch Berufserfahrung erworbene Erfahrungen in der Medizintechnik (Medizinprodukteberater), spezielle Erfahrung in der Ophthalmologie wäre von Vorteil
- Drei Jahre int. Exporterfahrung und hieraus resultierend das entsprechende interkulturelle Feingefühl und Verhandlungsgeschick
- Hoch eigenmotivierter, strukturierter und zielorientierter Teamplayer, selbstsicheres und professionelles Auftreten
- Belastbarer, flexibler und reisefreudiger Vertriebscharakter
- Englisch verhandlungssicher, mind. eine weitere Fremdsprache würden wir uns wünschen
- Sehr gute IT-Kenntnisse (MS-Office und ggf. SAP)
- Gutes technisches und medizinisches Verständnis ist Voraussetzung
- Erfahrung im Auf- und Ausbau internationaler Händlerorganisationen

Wir bieten

Die GEUDER AG bietet Ihnen eine Perspektive in einem dynamischen Unternehmen. Das attraktive Arbeitsumfeld und die offene Kommunikation schaffen die Basis für Engagement, Teamgeist und Erfolg. Unser Firmengebäude befindet sich im Industriegebiet Rohrbach-Süd und weist eine hervorragende Straßenanbindung sowie eine ebenso gute Anbindung an die öffentlichen Verkehrsmitteln auf. Die GEUDER AG bietet Ihnen attraktive Preisvorteile bei einem nahe gelegenen Fitnesscenter. Als familienfreundliches Unternehmen bietet die GEUDER AG Ihnen einen Zuschuss zur Ferienbetreuung Ihrer Kinder. Eine intensive Einarbeitungsphase und Weiterbildungsmöglichkeiten sind bei uns selbstverständlich.

Wenn Sie Interesse an einer herausfordernden und motivierenden Tätigkeit in einem von Tradition, Innovation und Wertschätzung getragenen Unternehmen haben, bewerben Sie sich! Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung.

Dieses und weitere Angebote finden Sie unter <http://www.geuder.de/ueber-geuder/karriere>. Für Rückfragen steht Ihnen Frau Gürlek unter Tel.: 06221-306814 und bewerbung@geuder.de zur Verfügung.