



Wir sind eine führende Unternehmensgruppe in der Medizintechnik, die sich durch Innovationskraft und exzellente Produktqualität auszeichnet. Die GEUDER AG entwickelt, produziert und vertreibt Instrumente, Gerätesysteme und Implantate für die Augen Chirurgie. Alle unsere Produkte nehmen auf dem Weltmarkt eine Spitzenposition ein - denn Perfektion ist unser Standard!

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir eine(n):

Regionalvertriebsleiter (m/w) für das Gebiet Süddeutschland

Ihre Aufgabe

- Sie treiben unsere Vertriebsexpansion und Geschäftsentwicklung in Ihrem Gebiet aktiv voran
- Sie erstellen und steuern unsere kunden- und produktbezogene Absatz- und Umsatzplanung
- Sie planen nationale Kongresse und Veranstaltungen und nehmen daran teil
- Sie planen in Einklang mit unserer Vertriebsstrategie und in Absprache mit ihrem Vorgesetzten in ihrem zu verantwortenden Vertriebsgebiet selbstständig Kundenbesuche zur aktiven Beratung und zum Verkauf des gesamten GEUDER Produktportfolios
- Sie priorisieren bestehende Kundenbeziehungen, leiten entsprechende Strategien zur Betreuung von Schlüsselkunden und akquirieren neue Kunden und Segmente
- Sie entwickeln Kundenbindungsmaßnahmen und setzen diese um
- Sie besuchen und beraten Verwaltungen, Krankenhausträger, Meinungsbildner und Behörden verkaufsvorbereitend und abschließend
- Sie führen unsere Produkte vor und weisen in den bestimmungsgemäßen Gebrauch ein
- Sie erstellen Markt-, Preis- und Wettbewerbsanalysen sowie genaue technische Informationen über die wichtigsten Wettbewerbsprodukte
- Sie nehmen spezielle Kundenwünsche, innovative Produktideen sowie konstruktive Änderungsvorschläge und Neuentwicklungsvorschläge für das GEUDER Produktportfolio auf und übermitteln es
- Sie betreuen klinische Erprobungen und Einführungen neuer Produkte mit nachfolgender Auswertung der Ergebnisse
- Sie beraten bei Neu- und Weiterentwicklungen bereits vorhandener Produkte
- Sie führen eine Kundenkartei
- Sie fertigen täglich einen Reisebericht mit allen Besuchen und deren Ergebnissen sowie den Inhalten der Kundengespräche

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung zum Medizintechniker und Medizinprodukteberater
- Sie haben Erfahrung mit dem Vertrieb und/oder als Applikationsspezialist für medizintechnische Produkte im OP-Einsatz (vorzugsweise in der Ophthalmologie)
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung, Verhandlungsgeschick und Akquisitionstärke sowie hervorragende organisatorische und analytische Fähigkeiten
- Sie arbeiten selbstmotiviert, systematisch, zielgerichtet und haben Teamgeist.
- Sie sind flexibel, belastbar und ebenso kontakt- und kommunikationsstark
- Sie sind intensive Reisetätigkeit gewohnt
- Sie sind strukturiert, organisiert und streben nach Erfolg
- Sie haben gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie verfügen über gute PC-Kenntnisse

Das bieten wir Ihnen

GEUDER bietet Ihnen eine langfristige Perspektive in einem dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien. Das attraktive Arbeitsumfeld und die offene Kommunikation schaffen die Basis für Engagement, Teamgeist und Erfolg. Eine intensive Einarbeitungsphase und gezielte Weiterbildungsangebote sind bei uns selbstverständlich.

Wenn Sie Interesse an einer herausfordernden und motivierenden Tätigkeit in einem von Tradition, Innovation und Wertschätzung getragenen Unternehmen haben, bewerben Sie sich! Dieses und weitere Angebote finden Sie unter <http://www.geuder.de/Karriere>. Für Rückfragen steht Ihnen Frau Silvia Fiedler unter Tel.: 06221-306825 und personal@geuder.de zur Verfügung.

GEUDER AG - Personalabteilung - Hertzstrasse 4 - 69126 Heidelberg